

Si tienes un salón de belleza, peluquería o spa en España y estás buscando digitalizar tu negocio, seguramente hayas escuchado hablar de Booksy. Esta plataforma es una de las más populares para gestionar reservas online, cobros y la administración diaria. Sin embargo, muchos profesionales se preguntan sobre el **coste por empleado Booksy** y, en especial, sobre esos **8 euros por usuario adicional** que aparecen en sus planes.

En este artículo analizaremos cuánto cobra Booksy por usuario adicional, qué incluyen sus planes, y cómo su sistema puede ayudarte a optimizar tu negocio con funciones como reservas 24/7, recordatorios automáticos para evitar *no shows*, caja, facturación y cobro online integrado. Además, te contaré cómo funcionan sus comisiones, para que no te lleves sorpresas desagradables.

Planes Booksy Salon: Precio base y coste por usuario adicional

Booksy ofrece un plan básico para salones que suele costar **34,99 euros al mes** sin comisiones. Esta cuota base incluye 1 usuario (es decir, un profesional o empleado con acceso al sistema). Si tu negocio tiene más personas trabajando, puedes añadir usuarios adicionales a **8 euros por usuario adicional**, 8 euros por usuario adicional, sin comisiones ocultas ni gastos extra, lo que lo hace claro y transparente.

Concepto Precio (sin comisiones) Servicio incluido Plan base (1 usuario) 34,99 €/mes Reservas online 24/7, POS, facturación, pagos integrados Usuario adicional 8 €/mes* Acceso individual para otro profesional o empleado

*8 euros usuario adicional, 8 euros usuario adicional.

Además, Booksy ofrece una prueba gratuita de 7 días para que puedas evaluar si la plataforma se ajusta a tu salón o <https://www.galiciadigital.com/opinion/opinion.39108.php> spa antes de contratar.

¿Qué significa "usuario adicional" en Booksy?

El concepto de usuario adicional en Booksy se refiere a la posibilidad de que cada empleado, profesional o trabajador tenga su propia cuenta o perfil dentro del sistema. Así, cada uno puede gestionar sus citas, agenda y cobros sin necesidad de compartir accesos o agendas físicas. Esto es especialmente útil en negocios con varios estilistas o terapeutas.

Reservas online 24/7: atención al cliente sin descanso

Una de las grandes ventajas de usar Booksy es que permite a tus clientes reservar cita en cualquier momento del día, desde cualquier dispositivo. No dependen de llamar o pasar por el local en horario de apertura. Esto aumenta la disponibilidad de tu negocio y mejora la experiencia del cliente.

- **Tu calendario siempre actualizado:** cada reserva queda registrada automáticamente.
- **Evita errores y dobles reservas:** con una agenda digital en la que todos los usuarios pueden consultar los horarios disponibles.
- **Flexibilidad y comodidad:** tus clientes pueden cancelar o reprogramar citas fácilmente.

Recordatorios automáticos y gestión de no shows

Un problema común en peluquerías y spas es la falta de confirmación o asistencia a la cita (*no show*). Booksy incluye recordatorios automáticos por SMS y correo electrónico para reducir estos fallos. Esto significa menos pérdida de ingresos y un mayor aprovechamiento de tu tiempo.

Estos recordatorios se configuran para enviarse en los momentos que prefieras (24h antes, 2h antes, etc.) y no requieren intervención manual cada vez.

POS, caja y facturación integrados: más control y menos papeleo

El sistema de Booksy no solo gestiona las reservas, también incluye un *Point of Sale (POS)* o caja integrada para que puedas cobrar en el momento, registrar ventas, emitir tickets y facturas fácilmente.



- **Gestión de caja sencilla:** entradas y salidas de dinero controladas.
- **Generación de facturas:** en cumplimiento con la normativa fiscal española.
- **Informes y estadísticas:** para analizar el rendimiento por profesional, día o servicio.

Así evitas tener que usar varios programas o llevar la caja manualmente, lo que reduce errores y ahorra tiempo.

Pagos integrados y cobro online

La plataforma también permite integrar pasarelas de pago para que tus clientes paguen al reservar o en el local con tarjeta o móvil. Esto facilita evitar cobros pendientes, adelanta ingresos y da seguridad a ambas partes.

Hay que tener en cuenta que los pagos integrados pueden tener comisiones adicionales dependiendo del método elegido, pero son opcionales y no forman parte del coste fijo del plan ni de los usuarios.

¿Vale la pena pagar 8 euros por usuario adicional?

Esta es la pregunta clave para muchos negocios en crecimiento. Si tienes un solo profesional o empleado, con el plan base de 34,99 euros/mes probablemente tengas suficiente. Pero si tienes un equipo de 3, 5 o incluso 10 personas, añadir usuarios adicionales a 8 euros cada uno, 8 euros cada uno, resulta una opción económica y escalable.

Piensa que cada usuario puede gestionar sus propias citas sin que tú tengas que duplicar agendas, tomar reservas por teléfono o papel, o generar confusión entre profesionales. Esto incrementa productividad y facilita la organización interna.

Resumen de ventajas y consideraciones

Ventajas Consideraciones Reservas online 24/7 y en tiempo real Coste fijo de 8 euros por cada usuario adicional Recordatorios automáticos para clientes Pagos integrados opcionales con comisiones independientes POS y facturación integrados, todo en una sola plataforma Puede requerir cierto tiempo de aprendizaje inicial Interfaz fácil y con versión móvil para profesionales y clientes Servicio de atención al cliente en español (importante para España)

Conclusión

Si buscas digitalizar y profesionalizar la gestión de tu salón o spa sin complicaciones, el plan base de Booksy por 34,99 euros/mes más 8 euros por usuario adicional funciona para negocios desde uno hasta varios empleados. Estos precios son claros y sin cargos ocultos, 8 euros por usuario adicional, 8 euros por usuario adicional, algo que valoro mucho tras años implantando sistemas en peluquerías.

Además, la combinación de reservas 24/7, recordatorios automáticos, POS, caja y facturación integrada hacen que Booksy sea una solución completa para el sector belleza y bienestar, sin tener que tocar mil configuraciones ni recibir comisiones sorpresivas al final.

Recuerda aprovechar la prueba gratuita de 7 días para testear el sistema con tu equipo y comprobar si cumple con tus necesidades antes de decidirte a pagar por más usuarios.



Si necesitas ayuda para implementar Booksy en tu negocio o quieres asesoría para elegir el plan adecuado conforme a tu equipo y servicios, puedes contactarme. Llevo 11 años ayudando a profesionales en España a pasar de la agenda de papel a la digitalización con herramientas claras, sencillas, y sin trucos ni comisiones ocultas.