

בחירה מושכלת של יועץ משכנתאות פרטי יכולה לחסוך עשרות אלפי שקלים בריבית, בעמלות ובטעויות תזמון, אך בעיקר להעניק ביטחון בקבלת החלטות פיננסיות משמעותיות. ההבדל בין תהליך מקצועי ומדיד לבין תהליך מאולתר טמון בשאלות המדויקות שתשאלו בתחילת הדרך. המדריך הבא מרכז את כל מה שצריך כדי להעריך מומחיות, לבנות תיאום ציפיות ולהבטיח תהליך שקוף ומוכוון תוצאות, לרבות מקרים מורכבים כמו **איחוד הלוואות למשכנתא, משכנתא לגיל השלישי וייעוץ להבראה כלכלית**.

למה לעבוד עם יועץ משכנתאות פרטי ומה למדוד בדרך

יועץ משכנתאות פרטי שאינו מייצג בנק פועל לטובתכם בלבד ומסוגל להשוות בין בנקים, תמהילים ולוחות סילוקין. בנוסף, הוא מתכלל סיכונים אישיים כמו יציבות תעסוקתית, תכניות משפחתיות וצפי תזרים. המטרה אינה רק לקבל אישור, אלא לתכנן חוב חכם שמשרת יעדים ארוכי טווח.

כדי למדוד ערך אמיתי, דרשו מספרים: שיעור ריבית ממוצע שהושג ללקוחות בפרופיל דומה, היקף ההנחות בעמלות בנקאיות והפחתת סך הריבית המצטברת לאורך חיי הלוואה. בקשו לראות מתודולוגיה, לא קסמים. יועץ טוב מציג נתונים מושווים ושקופים.

יתרונות מול הבנק ומניעת ניגודי עניינים

בנק מוכר מוצר בנקאי, יועץ פרטי בונה אסטרטגיית חוב מותאמת אישית. הוא גם דואג למיצוי תחרות בין בנקים, ולרוב יודע מתי נכון לדרוש זיכוי בעמלת פתיחת תיק, ומתי לשנות תמהיל בהתאם לתנודתיות עוגני הריבית. דרשו מהי רמת העצמאות שלו ומה טווח הבנקים והגופים שהוא משווה בפועל.

שאלות חובה לפני התקשרות עם יועץ

רישוי, הסמכה וניסיון רלוונטי

שאלו על הכשרות מקצועיות, חברות באיגודים מקצועיים ומספר שנות ניסיון בתיקי משכנתא דומים לשלכם. אם אתם שוקלים **ייעוץ משכנתאות** לרכישה ראשונה, השקעה או מיחזור, דרשו דוגמאות אמיתיות לכל אחד מהתרחישים. נסו לאמת ניסיון בפתרונות מורכבים ולא רק בתיקים סטנדרטיים.

שיטת עבודה, אבחנה פיננסית ומתודולוגיית בנצ'מארק

יועץ חזק יתחיל באבחון: ניתוח תזרים, יחסי חוב-הכנסה, כריות ביטחון, ולפי הצורך גם בדיקת דירוג אשראי והיסטוריית התנהלות. שאלו כיצד הוא מגדיר "הצלחה" במספרים, ובאיזה כלים הוא משווה בין תמהילים, עוגנים ואופק ריבית. בדקו אם הוא מבצע ניתוח רגישות לעליות ריבית ושחיקת הכנסה.

תמחור, מודל תגמול ושקיפות מלאה

דרשו הצעת מחיר כתובה שמפרידה בין שלבים: אבחון, תמחור תחרותי בבנקים, ליווי עד מסירה, ואחרי מסירת הנכס. ודאו שאין עמלות סמויות על **ייעוץ להבראה כלכלית** הצלחה שאינן תלויות במדדים ברורים. יועץ אמין יסכים להגדיר אבני דרך ותשלומים צמודים לתוצרים ברי-מדידה.

ניהול סיכונים, ביטוחים נלווים ותסריטי קיצון

שאלו כיצד משלבים ביטוח חיים, מבנה ואובדן כושר עבודה בתמונה הכוללת בלי לשלם מעבר לנדרש. חשוב לבחון תסריטי קיצון: פיטורין, הפחתת הכנסה, עליית ריבית חדה. יועץ איכותי מציג תמהיל שמגן על יכולת ההחזר ומאפשר גמישות לשינויים עתידיים.

תקשורת, לוחות זמנים ונקודות בקרה

בררו באיזה ערוצים מתקשרים, כל כמה זמן מקבלים עדכון, ומתי נקבעים מפגשי בקרה. הגדרת ציפיות ברורה מונעת אי-הבנות. דרשו גאנט תהליכי עם תאריכים יעד: איסוף מסמכים, אישור עקרוני, מו"מ ריביות, חתימות ושחרור כספים.

בדיקת התמחות במקרים מיוחדים

איחוד הלוואות למשכנתא והפחתת עומס אשראי

איחוד הלוואות למשכנתא עשוי לייצר תזרים חודשי בר-קיימא ולחסוך ריביות יקרות של אשראי צרכני. שאלו כיצד היועץ מנתח את עלות הכסף הכוללת, בוחן עמלות פירעון מוקדם ומוודא שלא מאריכים חוב קצר מדי לתקופות מוגזמות. דרשו סימולציה שמציגה את נקודת האיזון בין תשלום חודשי נמוך לעלות ריבית מצטברת.

משכנתא לגיל השלישי ותכנון מורכב סביב פנסיה

משכנתא לגיל השלישי דורשת מיומנות בהצלבת נתונים פנסיוניים, קצבאות וירושות עתידיות. בדקו ניסיון בהלוואות זכאיות, הלוואות לכל מטרה מגובות נכס, והבנת דרישות ביטוחיות לבני 60 פלוס. יועץ מיומן יעצב תמהיל שמאזן בין תזרים נוחות לבין שמירה על הון עתידי ומורכבות מס.

ייעוץ להבראה כלכלית ושיקום התנהלות אשראי

ייעוץ להבראה כלכלית אינו רק סידור חוב, אלא יישום שגרות: תקציב חודשי, מעקב הוצאות, בניית כריות חירום והפחתת מסגרות יקרות. שאלו מהו פרוטוקול היישום, באילו כלים ניהוליים משתמש היועץ, וכיצד נמדדת ירידה במדדי סיכון כמו שיעור ניצול מסגרת, החזר חודשי מתוך הכנסה ושיפור בדירוג אשראי.

איך לבדוק המלצות ותוצאות בפועל בלי להסתמך רק על תחושות

בקשו דוחות אנונימיים שמציגים לפני-ואחרי: ריביות שהושגו, תמהילים שאושרו וזמני טיפול. אל תסתפקו בהמלצות כלליות או כוכבים ברשת. ערך מדיד מבסס אמון ומקצר מו"מ מול הבנק כי הוא ממקד את הדרישות למקומות הנכונים.

מדדי הצלחה שכדאי לבחון במספרים

- פער ריבית ממוצע מול הצעת הבנק הראשונה ללקוחות דומים בפרופיל סיכון.
- שיעור לקוחות שקיבלו שיפור משמעותי בעמלות נלוות כמו פתיחת תיק או שמאות.
- אחוז עמידה בלוחות הזמנים שהוגדרו מלכתחילה עד שחרור כספים.
- הפחתת עלות ריבית מצטברת לאורך חיי ההלוואה לאחר מיחזור או איחוד הלוואות.

תמהיל חכם מתחיל בשאלות הנכונות על מבנה ההלוואה

התמהיל משפיע יותר מכל על עלות ההלוואה ועל גמישות עתידית. בקשו להסביר את היחס בין פריים, קבועה צמודה, קבועה לא צמודה ומשתנה כל חמש, וכיצד שינוי בריבית בנק ישראל מתגלגל לתשלום החודשי. דרשו ניתוח רגישות בשלושה תרחישים לפחות: בסיס, עליית ריבית מתונה ועלייה חדה.



שאלות שכדאי לשאול על לוחות סילוקין ומח"מ

- איזה לוח עדיף למבנה ההכנסות שלי - שפיצר, קרן שווה או גרייס חלקי, ומדוע?
- מהו המח"מ של התיק וכיצד הוא משפיע על הרגישות לשינויים בעוגנים?

- אילו נקודות יציאה אסטרטגיות יש לי לפירעון מוקדם בלי קנסות משמעותיים?
- כיצד בונים מרכיב קצר גמיש למול מרכיב ארוך יציב כדי לייצר איזון בין עלות לסיכון?

אותיות קטנות בהתקשרות עם היועץ והבנק

בקשו חוזה ייעוץ שמפרט תחומי אחריות: איסוף מסמכים, הגשת בקשות, מו"מ, תיאום שמאות וביטוחים, ליווי לחתימות. ודאו מי אחראי לתזמון מול עורך הדין והקבלן, ובאיזה נקודה נסגר השלב המקצועי. עיגנו התחייבויות לזמני תגובה ומספר גרסאות תמהיל שתקבלו.



בפן הבנקאי, עברו על טופס גילוי נאות, קנסות פירעון מוקדם ועמלת פירעון חלקי. הבינו את כללי ריבית רצפה בעוגנים משתנים והאם קיימת הצמדה מינימלית. יועץ מנוסה ידע להצביע על סעיפים היכולים לייקר את ההלוואה בפועל למרות הצעה מפתה על הנייר.

סימני אזהרה המעידים שיועץ אינו תואם את הצרכים שלכם

- הבטחות לריביות שאינן מגובות בבנצ'מארק ובמסמכים מבנקים.
- חוסר נכונות למסור הצעת מחיר שקופה ומדורגת לפי שלבים.
- התעלמות מניתוח תזרים ויכולת החזר, או התעקשות על תשלומים חודשיים נמוכים ללא בחינת עלות כוללת.
- לחץ לסגור בבנק מסוים ללא ניתוח חלופות כתובות.

הכנת מסמכים ותשתית נתונים לפגישת היכרות אפקטיבית

הגעו עם דפי עו"ש של שלושה חודשים, אישורי הכנסה, פירוט הלוואות קיימות, דוח אשראי ומפרט הנכס. ארגון מוקדם מקצר את הדרך לאישור עקרוני ומאפשר ניתוח תמהיל מידי. צרפו תחזית הכנסות שנתית אם קיימת בונוסים או מענקים כדי לדייק את רמת הגמישות הנדרשת בהחזר.

טופס שאלון מקדים שמזרז תוצאות

- הצהרת מטרת ההלוואה: רכישה, בנייה, השקעה, מיחזור או איחוד הלוואות למשכנתא.
- יעד החזר חודשי רצוי וטווח מקסימלי אפשרי בסיטואציות לחץ.
- אופק תכניות משפחתיות: הרחבת משפחה, לימודים, החלפת רכב, צפי שדרוג דיור.
- צבירת הון ופיקדונות זמינים לפירעונות מוקדמים בשנים הקרובות.

מה לשאול על משא ומתן מול הבנקים וכיצד למדוד התקדמות



בררו אילו בנקים נכנסים לתחרות, מה הצעת הבסיס לכל בנק, ואיך היועץ מדלג בין סניפים ומנהלי תיק כדי לשפר עוגנים. בקשו טבלת מעקב להצעות, תאריכי תוקף ומבצעי נקודה. כך תדעו אם השיפור הגיע מריבית, מעמלה או מתנאי פירעון גמישים יותר.

שאלות טקטיות שעוזרות לפתוח חסמים

- האם נכון לפצל תיק לשני בנקים כדי להשיג יתרון נקודתי בריבית או בלוחות זמנים?

- מהן נקודות התורפה של כל בנק בפרופיל שלי, וכיצד לנצלן במו"מ?
- אילו מסמכים מחזקים את התיק ומאפשרים חריגה מהנהלים כאשר יש הצדקה מקצועית?

מיחזור משכנתא נכון והבדלים בין קיבוע, פירעון חלקי ושינוי תמהיל

כשסביבת הריבית משתנה או שההכנסות גדלו, מיחזור עשוי לקצר תקופה או להקטין תשלום חודשי. שאלו כיצד היועץ מחשב כדאיות נטו לאחר עמלות, ומהו הסף המינימלי לשיפור ריבית שמצדיק פעולה. דרשו לראות השוואת עלות כוללת עד סוף חיי ההלוואה, לא רק פערים בתשלום הקרוב.

מתי נכון לפרוס חוב ומתי לקצר

- פריסה ארוכה מקטינה החזר חודשי אך מייקרת ריבית מצטברת - מצריכה יעד ברור להקדמות עתידיות.
- קיצור תקופה חוסך ריבית אך מגדיל החזר - ראוי להתאים להכנסות יציבות ועתודות.
- שילוב חכם: רכיב קצר אגרסיבי לצד רכיב ארוך גמיש עם נקודות יציאה מתוכננות.

זכאות, הטבות ומסלולים ייחודיים שכדאי לשאול עליהם

בדקו זכאות משרד הבינוי והשיכון, מסלולים ירוקים, והנחות אזוריות. יועץ מנוסה יצליב בין זכאות להטבות בנקאיות כדי למנוע כפילויות או החמצת הנחות. לעיתים שווה לוותר על רכיב זיכוי קטן כדי להשיג תמהיל כולל משתלם יותר ותנאי גמישות עדיפים.

השפעת דירוג אשראי והתנהלות בנקאית על התמחור

שאלו כיצד לשפר את הפרופיל לפני פתיחת התיק: סגירת מסגרות לא מנוצלות, צמצום חריגות והסדרת הוראות קבע. לפעמים חודשיים של התנהלות מדויקת שווים עשירות אחוז בריבית. יועץ איכותי ישלב תכנית קצרה לשיפור מדדים טרם היציאה למו"מ מול הבנק.

התאמת הייעוץ למטרות חיים ולא רק לנכס

משכנתא היא כלי להשגת מטרות - יציבות דיור, צמיחה בהון או תזרים נוח. ודאו שהיועץ ממפה יעדים ברורים לטווח 3, 5 ו-10 שנים, ומייצר נקודות החלטה מתוזמנות. חיבור בין תכנית חוב לתכנית השקעות הופך את ההלוואה ממעמסה לאמצעי חכם לצמיחה.

עבודה משותפת עם יועץ פיננסי מומלץ

שילוב של **יועץ פיננסי מומלץ** מאפשר לבחון את המשכנתא כחלק מתיק הנכסים. כאשר בוחנים השקעות עתידיות או יצירת כרית ביטחון, תמהיל ההלוואה צריך להתחשב בלוחות זמנים של כניסות ויציאות הון. עבודת צוות בין יועץ המשכנתאות ליועץ ההשקעות מונעת סתירות ומקטינה עלויות.

תהליך עבודה מומלץ מרגע הפנייה ועד שחרור כספים

- אבחון ותיאום ציפיות: מפה פיננסית, יעדים ומדדי הצלחה מוגדרים.
- בניית תמהיל ראשוני וסימולציות תזרים בשלושה תרחישים לפחות.
- איסוף מסמכים חכם לפי צ'ק ליסט סדור והגשת בקשות לאישור עקרוני בכמה בנקים.
- מו"מ ממוקד על ריביות, עמלות ותנאי פירעון, כולל בדיקת מסלולים מיוחדים.
- חתימות, ביטוחים ותיאום מול עורכי דין, שמאים וקבלן עד שחרור כספים.

הוגנות, אתיקה והפרדת אינטרסים

בררו האם קיימים סידורי תגמול עם בנקים או מתווכים. שקיפות מלאה על מקורות תשלום ומבנה עמלות מבטיחה שאין העדפה מלאכותית לגוף מסוים. בקשו להצהיר בכתב על היעדר התחייבות להיקשר לבנק כלשהו ללא הצדקה מקצועית מתועדת.

שמירת פרטיות ומאגרי מידע

וודאו שהיועץ עומד בסטנדרטים של שמירת סודיות ועבודה מאובטחת במסמכים אישיים. שמירה על פרטיות אינה רק חוקית אלא גם תפעולית - מסמכים מסודרים ומוגנים מונעים תקלות עיכוב מול הבנקים ומצמצמים סיכוני סירוב מיותרים.

שאלות לדיברייף לאחר קבלת אישור עקרוני

- מה השתנה בין התמהיל הראשוני להצעה הסופית ולמה?
- אילו סיכונים נותרו, ומהן נקודות הבקרה בשנה הראשונה?
- כיצד לתכנן פירעון חלקי או מיחזור עתידי בהתאם לתנאים שנקבעו?

התנהלות ביום החתימות וטיפים לצמצום טעויות יקרות

עברו על המסמכים עם היועץ פיזית או בזום והצליבו מול ההצעה שאושרה. ודאו שכל עמוד מכיל את שיעורי הריבית, מסלולים, לוחות הסילוקין והעמלות שסוכמו. אל תחתמו על שינויים בנקודת החתימה בלי סימולציה מיידיית של עלות מצטברת.

בדיקות אחרונות לפני שחרור כספים

- אסמכתאות ביטוח בתוקף ושעבודים תואמים לתנאי הבנק.
- תיאום סופי עם עורך הדין על סדר פעולות ותזרים תשלומים.
- בדיקת תוקף שמאות והשלמת מסמכים פתוחים כדי למנוע דחיות מיותרות.

מתי יועץ משכנתאות פרטי הוא קריטי במיוחד

במקרים של הכנסה משתנה, עוסקים מורכבים, רכישה על הנייר או **איחוד הלוואות למשכנתא** - הניסיון של היועץ מכריע. גם בעסקאות מורכבות של דירות להשקעה, או כאשר מעורבים קרנות הון ובנקים במקביל, יועץ מנוסה יחסוך זמן וכסף. הוא יודע לאפיין מדיניות אשראי ולהוביל את התיק למסלול הקליטה הנכון בכל בנק.

שיתופי פעולה שמרכזים את הכוח לטובתכם

חפשו יועץ שמתחבר עם עורכי דין, שמאים, וסוכני ביטוח מוכחים. רצף עבודה מתואם מצמצם חיכוכים בין גורמים ומאיץ את לוחות הזמנים. במקרים מתקדמים, חיבור ל**יועץ פיננסי מומלץ** משלים את התמונה האסטרטגית ומוודא ניצול תזרים עודף בתשואות טובות יותר מהוזלת הריבית בלבד.

שאלות עומק שיעזרו לכם לבחור את היועץ הנכון

- כיצד אתה מגדיר הצלחה בתיק שלי - באילו מדדים, ובאיזה טווח תוצאות צפוי?
- הצג שלושה מקרים דומים עם נתונים לפני-אחרי והפקת לקחים מקצועית.
- מהי רמת השירות בזמן לחץ, מי הגיבוי שלך וכיצד נשמר רצף ידע אם אינך זמין?
- כיצד אתה מטפל במחלוקות מול בנק כשיש פער בין ההצעה בעל פה למסמכים בחתימה?

תכנון תזרים ותפעול החזר חודשי חכם

החזר בריא הוא כזה שמוותיר מרווח נשימה של 20-30 אחוז בין ההכנסה הפנויה להוצאה הכוללת על דיור. אם קיימת עונתיות בהכנסות, שקלו מרכיב משתנה קצר שאפשר לצמצם מוקדם או להשתמש בקרן שווה לתזרים צפוי. יועץ מימון ינהל סיכוני ריבית ותזרים כיחידה אחת, לא כשתי בעיות נפרדות.

ניהול פירעונות מוקדמים בלי לפגוע בגמישות

אם אתם מתכננים פירעונות מוקדמים, הימנעו מתמהיל שכל כולו קבועה לא צמודה ארוכת שנים. שלבו רכיב עם נקודות יציאה ותכננו "מעטפות חיסכון" ייעודיות. כך שומרים על עלות נמוכה לאורך זמן בלי להינעל על מסלולים קפואים.

איך לשלב ייעוץ משכנתאות עם תכנון מס ונדל"ן להשקעה

בבחינת נכס להשקעה, יש להתחשב בשיעור תשואה נקי לאחר מס, הוצאות שוטפות ושינויי ריבית. שאלו כיצד משקללים שכר דירה, תקופות ריקון דירה ועלויות מימון בתרחישים שונים. תכנון משולב של מימון ומס מונע אשליות תשואה וחשוף יותר ליעילות ההון האמיתית.

מבט על סיכונים משפטיים ותיעוד מסודר

בקשו מהיועץ לעבוד בתיאום עם עורך דין המתמחה בנדל"ן כדי למנוע פערים בין תנאי המימון להסכמי המכר. התאמה לקויה עלולה לגרום לשינויים יקרים ברגע האחרון. מסמכי תיעוד מסודרים גם משפרים את עמדתכם מול הבנק במקרה של אי-הבנות.

הגדלת הוודאות: קביעת תכנית בקרה לשנה הראשונה

הגדירו פגישות בקרה מראש: חודש לאחר החתימה, חצי שנה ולאחר שנה. מטרתן לוודא עמידה בתזרים, לשפר ביטוחים ולבחון אם נוצר חלון הזדמנות למיחזור. משמעת בקרה חוסכת טעויות יקרות ומייצרת שקט נפשי לכל המשפחה.

טמפרטורת שוק הריביות והזדמנויות נקודתיות

יועץ משכנתאות פרטי עוקב אחרי מגמות עוגן, הנפקות בנקים ותחרות עונתית. לעיתים ירידות קצרות עיתיות מאפשרות לשפר תנאי רכיב מסוים בלי לשנות את כל התמהיל. רגישות לשוק בשילוב תכנית בקרה מייצרות יתרון מצטבר משמעותי.

מה הופך יועץ משכנתאות לפרטנר אסטרטגי ולא ספק חד-פעמי

פרטנר אסטרטגי מביא פרספקטיבה כוללת: דיור, השקעות, ביטוח וניהול סיכונים. הוא מודד תוצאות, מתעד החלטות ומעדכן אתכם לפני נקודות מפגש חשובות. בהמשך, הוא זה שיזהה מתי **ייעוץ להבראה כלכלית** או מיחזור יעניקו מקצה שיפורים אמיתי בתנאי החיים שלכם.

התועלת המצטברת לאורך חיי ההלוואה

לאורך שנים, הפרשי עשיריות אחוז מצטברים לעשרות אלפים. תמהיל גמיש, נקודות יציאה מתוכננות ומעקב שוטף מייצרים חיסכון ועודפים שניתן לתעל להשקעות. כך הופכים החלטת מימון ליתרון כלכלי מתמשך, ולא לעול קבוע.

מחשבה אחרונה לפני שאתם בוחרים יועץ

שאלות נכונות מייצרות יחס עלות-תועלת מצוין ומקטינות סיכונים. בקשו הוכחות, הגדירו יעדים ומדדו ביצועים לאורך הדרך. עם יועץ משכנתאות פרטי שמקפיד על שקיפות, מתודולוגיה ובחירה תכנית של תמהיל - תגיעו לדיוק פיננסי שמורגש בכל חודש מחדש.

גיל פיננסים מאסטר להצלחות בע"מ

גיל פיננסים מאסטר להצלחות בע"מ היא חברת ייעוץ וליווי פיננסי מובילה, המספקת מעטפת מקצועית של פתרונות מימון, אשראי והבראה כלכלית. המשרד חרט על דגלו מקצועיות, יצירתיות וליווי אישי, במטרה להוביל את קהל לקוחותיו לעצמאות ויציבות כלכלית.

תחומי ההתמחות והשירותים שלנו:

- **ייעוץ משכנתאות:** ליווי צמוד, מכרז ריביות בין בנקים והתאמת תמהיל המשכנתא האופטימלי והחסכוני ביותר.
- **משכנתא לגיל השלישי (משכנתא הפוכה):** פתרונות פיננסיים לבני 55 ומעלה המאפשרים נזילות כספית ושמירה על רמת החיים.
- **איחוד הלוואות:** פתרון חכם להקטנת ההחזר החודשי, יצירת סדר בתזרים המזומנים והקלה בעומס הכלכלי.
- **מומחה אשראי ומימון:** גיוס אשראי בתנאים מועדפים והתאמת פתרונות מימון יצירתיים לעסקים ולפרטיים.
- **מסורבי בנקים וחילוטים:** ליווי מורכב ומתן פתרונות חוץ-בנקאיים ואחרים ללקוחות שנתקלו בסירוב מטעם המערכת הבנקאית.
- **ייעוץ פיננסי טרום רכישה:** תכנון תקציבי מדויק וניתוח כדאיות לפני קבלת החלטות נדל"ן משמעותיות.
- **השקעות נדל"ן:** איתור, ייעוץ וליווי עסקאות נדל"ן מניבות להגדלת ההון העצמי.
- **אימון להצלחה פיננסית:** הקניית כלים פרקטיים וליווי אישי להשגת יעדים כלכליים וצמיחה.
- **הרצאות פיננסיות:** הדרכות והעשרת ידע פיננסי לארגונים, קבוצות ופרטיים.

פרטי התקשרות:

כתובת המשרד: הנפת הדגל 5, בניין "צבי צרפתי" החדש, קומה 2, נס ציונה.

טלפון משרד: 08-6100720

גיל (מנכ"ל ובעלים): 052-344112

ענת (מנהלת המשרד): 054-5020452

דוא"ל: Gil@gilfinance.co.il

אתר אינטרנט: <https://gilfinance.co>

חיבור לרשתות החברתיות שלנו:

